

HINFAR ARTURO GARZÓN MOJICA

PROFESIONAL EN FINANZAS Y COMERCIO INTERNACIONAL

DATOS PROFESIONALES

Profesional en Finanzas con experiencia en planeación financiera, gestión presupuestal y seguimiento a la ejecución de recursos públicos para el desarrollo territorial. Cuento con capacidades para apoyar la formulación, evaluación y control de proyectos de inversión, garantizando el uso eficiente de los recursos y el cumplimiento de los objetivos institucionales y de desarrollo de las comunidades.

He desarrollado experiencia en la administración y control de presupuestos, análisis financiero, seguimiento a la ejecución presupuestal, elaboración de informes de gestión, control de costos e indicadores financieros, fortaleciendo los procesos de planeación y toma de decisiones. Me destaco por mi capacidad para contribuir a la gestión eficiente de los recursos públicos, la optimización del gasto, el cumplimiento de la normatividad aplicable y la ejecución de proyectos con impacto social y territorial.

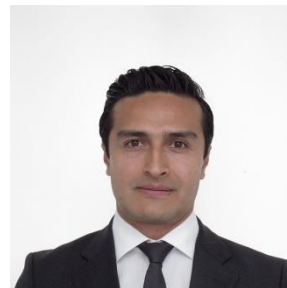
Buen sentido de la responsabilidad, excelentes relaciones interpersonales y habilidades que facilitan una pronta adaptación laboral dentro de los sistemas empresariales y sectoriales.

CONTACTO

Calle 58 # 21 – 51 Edif. Balcones de San Luis
Apto 508 - Bogotá D.C.

Teléfono: 321 3174140

E-mail: arturogarzon84@gmail.com



TRAYECTORIA ACADÉMICA

PONTIFICIA UNIVERSIDAD JAVERIANA

- Especialista en Gerencia Financiera. Pontificia Universidad Javeriana. Marzo 2019.
- Diplomado en Gerencia Financiera Avanzada. Pontificia Universidad Javeriana. Septiembre de 2009.

UNIVERSIDAD DEL ROSARIO

- Profesional en Finanzas y Comercio Internacional. Universidad del Rosario. Abril 2007.
- General English Course – Upper Intermediate – GEOS International Colleges Oceania. Melbourne – Australia.
- Seminario de transformación productiva en Colombia. Centro de eventos Biblioteca Luis Ángel Arango. Febrero 2007.
- Seminario de tendencias actuales de la inversión extranjera. ANALDEX. Marzo 2006.

PRE - UNIVERSITARIO

COLEGIO CORAZONISTA – BOGOTÁ D.C.

- Bachiller 2001.

RESUMEN LABORAL

PROVESOL MG S.A.S

Gerente Administrativo y Financiero (1 de abril de 2022 – 30 de mayo 2026)

- Determinar la viabilidad financiera de contratos de mínima cuantía a los que la empresa busca aplicar en el sector público - privado.
- Estructurar presupuesto atendiendo a los plazos, tasas y cupos de financiamiento necesarios que puedan demostrar que la propuesta realizada al ente territorial sea interesante no solamente en términos económicos sino en la calidad del producto o servicio solicitado.
- Elaborar propuestas de productos dirigidas al sector cooperativo para su posterior financiación a través del crédito de libranza. Teniendo en cuenta la población que se encuentra inscrita en determinadas cooperativas proponiendo un producto atractivo para los asociados en términos de necesidades y posibilidades financieras.

ECOPETROL S.A.
Profesional de Mercado de Capitales B -
Tesorería (24/11/2021 – 2/2/2022)

- Actualización diaria del modelo de flujo de caja, elaboración del cierre de caja mensual y proyecciones de corto plazo.
- Actualización periódica de los modelos de caja optima de la compañía.
- Elaboración de reportes, escenarios y presentaciones sobre estimaciones de caja para diversas entidades.
- Elaboración de memorandos de respuesta a solicitudes de excepciones en las condiciones de pago por parte de las diferentes áreas de la compañía.
- Participación en el cierre mensual y proyecciones de la compañía.
- Administrar la gestión de la deuda.
- Administrar la información y el conocimiento generado en el desarrollo de su gestión de acuerdo con los lineamientos corporativos.
- Asegurar el conocimiento requerido para el desempeño de sus actividades a través del desarrollo de acciones de transferencia del mismo de acuerdo con los métodos, mecanismos y herramientas corporativas.

HITECH SERVICES S.A.S
Director Comercial (2 de enero de 2017 – 29
de octubre 2021)

- Establecer y gestionar presupuestos, controlar los gastos y asegurar la utilización eficiente de los recursos.
- Fijar las listas de precios, los porcentajes de descuento, los plazos de entrega, los presupuestos para campañas de promoción de ventas, los métodos de venta, y los incentivos y campañas especiales.
- Marcar los objetivos a cumplir por todo el equipo comercial.
- Establecer y dirigir los procedimientos operativos y administrativos relativos a las actividades de ventas y comercialización.

FERRECERÁMICAS ÉXITO S.A.S
Gerente de Producción y Logística – (3 de
octubre de 2011 – 30 de septiembre de 2016)

- Análisis de insumos y estructura de costos fijos y variables para lograr un equilibrio eficiente en la línea de producción en términos de calidad y costos.
- Gestión comercial de todos los proveedores con el fin de lograr plazos y precios que fueran coherentes con la estructuración y calces tanto del plan de endeudamiento como del periodo promedio de cobro de la cartera para alcanzar un funcionamiento fluido sin presiones fuertes sobre el flujo de caja.
- Realizar análisis de control de calidad, rendimiento del personal y coordinación de la operación en general tanto de planta como de despacho y servicio al cliente oportuno para lograr la máxima satisfacción de los clientes y generar confianza en el mercado.

SANTANDER INVESTMENT TRUST COLOMBIA S.A.
Analista de riesgos de crédito y contrapartes (1
de febrero de 2010 – 30 de junio de 2010)

- Realizar análisis financiero de emisores y de las emisiones con base en la información contenida en los prospectos de emisión, los estados financieros y los conceptos que emitan las Sociedades Calificadoras de Valores con el fin de minimizar la probabilidad de incumplimiento sobre el pago de intereses y/o de capital de un emisor.
- Análisis de las operaciones teniendo en cuenta las políticas de riesgo, aspectos de los emisores tanto cualitativas, cuantitativas, sectoriales y financieros para ser presentado al comité de riesgos.
- Estructuración de informes para su respectiva aprobación por comité global en casa Matriz de emisiones, cambios en políticas, incursión de nuevos productos por parte de la compañía a nivel local.
- Manejar las relaciones comerciales y consorciales con las demás entidades con las cuales se tengan negocios en común y que pertenezcan al gremio, con el objeto de gestionar políticas de riesgo común de cara a los diferentes entes reguladores.

SANTANDER INVESTMENT TRUST COLOMBIA S.A.
Analista de riesgos de mercado (4 de agosto de 2008 – 29 de enero de 2010)

- Validar y analizar la valoración de títulos e instrumentos financieros del portafolio de inversiones.
- Realizar cálculo de las pérdidas potenciales de los portafolios y hacer el respectivo análisis de las variaciones del VeR para la estructuración de informes a la gerencia.
- Verificar las negociaciones realizadas por los trader en el front office y seguimiento del cumplimiento de límites de portafolio con el fin de monitorear las operaciones diarias de la tesorería.
- Elaborar análisis, estudios técnicos y teóricos y divulgarlos a través del comité de riesgos para operaciones de tesorería, con el fin de apoyar la toma de decisiones a la alta gerencia.
- Llevar controles estructurados tanto por la casa matriz como por el ente regulador (Superintendencia financiera de Colombia) para dar cumplimientos a las políticas establecidas en la gestión de portafolios.

FINAC S.A. FINANZAS Y ACTUARÍA.
Analista Financiero (abril 2008 – Julio 2008)

- Soporte al personal que maneja la unidad de riesgo de entidades financieras, instituciones de crédito, sociedades comisionistas de bolsa, y carteras colectivas que utilizan sistemas de control de riesgo financiero con el fin de satisfacer las necesidades de cumplimiento normativo relacionadas con riesgos de mercado y liquidez.

NATURAL BEAUTY CARE PTY LTD. – MELBOURNE – AUSTRALIA
Supervision and quality control (Agosto 2007 – Noviembre 2007)

- Monitoreo de las áreas de producción y presentación de informes y estadísticas para soportar decisiones del departamento de manufactura con el fin de lograr aumentar la productividad, disminuir costos de operación y mantener buenos estándares de calidad en la presentación del producto.

REFERENCIAS

Carolina Tovar Aragón
Tesorera – Gerencia de Mercado de Capitales
Ecopetrol S.A.
318 3379493

Pilar Rodríguez
Directora Comercial
Hitech Services S.A.S
300 6273641

Edwing Alfredo Ochoa Martínez
Subgerente Administrativo de Riesgo de Mercado
Banco Itaú S.A.
5818181 Ext 19274

Sandra Viviana Macallister Páez
Gerente de Activos Digitales
ATH S.A.
316 3749382

DATOS COMPLEMENTARIOS

Idiomas: inglés intermedio – español.

Informática: Windows, paquete de Office.