

Juan Carlos Munar Sutachan

Ingeniero Industrial - Especialización en Gerencia Logística

✉ munarjcs@gmail.com  www.linkedin.com/in/juan-munar ☎ 311 8210028

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con más de 7 años de experiencia en la gestión integral del proceso de compras, desde el análisis de requerimientos y evaluación de proveedores hasta la negociación, emisión y seguimiento de órdenes de compra, asegurando el abastecimiento oportuno del suministro bajo resultados sostenibles en costo, calidad y continuidad operativa. Orientado a resultados, con sólido pensamiento analítico, alta capacidad de negociación efectiva, planificación y priorización. Experiencia en entornos B2B, trabajo colaborativo y mejora continua, apoyando la toma de decisiones mediante herramientas analíticas e inteligencia artificial alineadas a los objetivos del negocio.

Conocimientos en los módulos de SAP MM, PS y Flexible Real Estate Management.

EXPERIENCIA LABORAL

LIDER PROCUREMENT (2018 -2025) GESTIÓN ESTRATÉGICA & LOGROS

- Evaluar las mejores condiciones comerciales en el proceso de negociación enmarcado en las políticas de la compañía bajo los criterios de evaluación definidos de costo, condición pago, riesgo, tiempos de entrega, calidad y atención de urgencias.
- Desarrollo de benchmarking para incrementar la base de proveedores homólogos en etapas de acercamiento, invitación proceso y desempeño durante el desarrollo del suministro o servicio.
- Elaborar reportes periódicos de las órdenes de compra, consolidando información sobre cotizaciones, precios, proveedores y novedades.
- Liderar licitaciones con presupuestos superiores a los USD 800K, alcanzando ahorros entre 9% al 14 %, con cierre en periodos entre 30 a 45 días.
- Automatización del proceso de compras simples e invitación a proveedores en procesos licitatorios generando ahorro en tiempos de un 20%.

GESTIÓN ESTRATÉGICA & LOGROS

ANALISTA DE ABASTECIMIENTO (2011 -2018)

- Controlar la rotación y cobertura de dispositivos móviles, modem y SIM card en puntos de venta directos, optimizando los costos de transporte sin que se presenten quiebres de inventario.
- Coordinar despachos y entregas especiales cumpliendo con las exigencias del cliente.
- Planear, ejecutar, verificar y desarrollar estrategias en sinergia con los (fabricantes), dirigidas a incrementar la rotación de las referencias de acuerdo al ciclo de vida del producto, asegurando la venta, reduciendo la antigüedad del inventario y aumentando la rentabilidad.

HABILIDADES

- Centrado en el Cliente
- Pensamiento Analítico
- Liderazgo
- Trabajo en equipo
- Adaptabilidad
- Resiliencia
- Comunicación Efectiva

IDIOMAS

- Español
- Inglés A2

ESTUDIOS

Universidad de La Sabana

Especialización Gerencia en Logística

Agosto 2016

Escuela Colombiana de Ingeniería Julio Garavito

Ingeniero Industrial (2009)

Instituto Europeo de Posgrado

Método Harvard de Negociación (50 horas)

Coursera

Inteligencia Artificial aplicada-IBM

Ministerio TIC

Boot Camp Analisis de Datos (actualmente)